



ПРИКАЗ № 32-ЕСБО

г. Москва

14.08.2024г.

Об утверждении дополнений к партнерской политике ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс»

В связи с внедрением производства стальной фальцевой кровли, а также в целях определения порядка взаимодействия ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс» с партнерскими организациями по данному продукту

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Утвердить дополнения к партнерской политике ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс».
2. Ознакомить с принятой политикой сотрудников ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс» и партнеров согласно листу ознакомления (отв. Чайрев П.В., Тарасова А.А.).
3. Контроль над исполнением настоящего приказа возлагаю на себя.

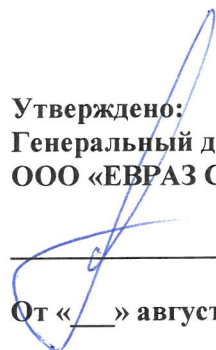
Генеральный директор
ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс»

Л.И. Лазуткин



Коммерческая тайна
Общество с ограниченной ответственностью «ЕВРАЗ Стил Бокс»
121353, г Москва, ул Беловежская, д. 4
ОГРН 1217700506990 / ИНН 9724060755
www.evrazsteelbox.ru

Утверждено:
Генеральный директор
ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс»


_____/Лазуткин Л.И./

От « » августа 2024 г.

Разработано:
Директор по маркетингу
ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс»


_____/Чайрев П.В./

От «14» августа 2024 г.

**ДОПОЛНЕНИЕ
К ПАРТНЕРСКОЙ ПОЛИТИКЕ
ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс»**

Согласовано:

Руководитель Финансового отдела
ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс»


_____/Машгальяр Г.О./

От «14» августа 2024 г.

2024 год

1. Основные положения

Настоящее дополнение к действующей Партнёрской Политике разработано в целях регламентации условий и порядка взаимодействия ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс» (Далее - «ЕВРАЗ Стил Бокс») с партнерскими организациями (Далее - Партнерами) в связи с внедрением производства стальной фальцевой кровли (далее ФК).

Настоящее Дополнение является неотъемлемой частью Партнерской Политики, утвержденной Приказом №06-ЕСБО от 28.07.2023 генерального директора ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс» от 28.07.2023 и вступает в силу с даты утверждения генеральным директором.

2. Категории партнеров и их описание

Продукт компании - комплект строительных конструкций быстровозводимого здания, состоящий из стального каркаса, сэндвич-панелей и/или профилированных листов, системы мембранной кровли и необходимых дополнительных комплектующих, комплект стальной фальцевой кровли (далее -ФК).

Партнер – компания, подписавшая с ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс» партнерское соглашение по продвижению продукции ЕВРАЗ Стил Бокс - Фальцевой кровли (далее - ФК) с последующим заключением договора между ЕВРАЗ Стил Бокс и Заказчиком и взявшая на себя обязательство по выполнению годового плана продаж в объеме 10 000 м2.

Партнер PRO – компания, подписавшая с ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс» партнерское соглашение по продвижению продукции ЕВРАЗ Стил Бокс - Фальцевой кровли (далее - ФК) с последующим заключением договора между ЕВРАЗ Стил Бокс и Заказчиком и взявшая на себя обязательство по выполнению годового плана продаж в объеме 30 000 м2.

Агент- юридическое или физическое лицо, осуществляющее самостоятельный поиск Клиентов в целях продажи ФК с последующей передачей информации о клиенте в ЕВРАЗ Стил Бокс или Агент может осуществлять самостоятельно продажу.

Партнер-проектировщик – организация или физическое лицо, соответствующие требованиям, установленным в действующей Партнерской политике для данной категории партнера, оказывающие услуги по разработке проектной документации, осуществляющие самостоятельный поиск клиентов и услуги по продвижению продукции ЕВРАЗ Стил Бокс.

Заказчик (Клиент) – любая организация, не заключившая Партнерское соглашение по продаже ФК, т.е. не партнер ЕВРАЗ Стил Бокс, но желающая приобрести или приобретающая продукцию ФК у ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс».

Партнер-подрядчик – организация, соответствующая требованиям, установленным в Партнерской политике, подписавшая партнерское соглашение с компанией ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс» на проведение строительно-монтажных работ Фальцевой кровли, осуществляющая самостоятельный поиск Заказчиков, а также рекомендованная ЕВРАЗ Стил Бокс Клиентам, для данной категории партнера.

Ретро-бонус – это вознаграждение, которое ЕВРАЗ Стил Бокс предоставляет Партнеру, который выполнили условия по реализации продукции ФК в объеме утвержденного годового плана, указанный в прописанном партнерском соглашении.

Для расчета выполнения годового плана согласно заключенную партнерскому соглашению берутся последующие 12 месяцев с даты заключения партнерского соглашения.

3. Роли участников в проектах и порядок выплаты премии/вознаграждения, предоставление скидок

3.1. Роли Партнера в проектах

3.1.1. С целью оказания содействия в продвижении продукции ЕВРАЗ Стил Бокс - Фальцевой кровли на основании инженерных разработок ЕВРАЗ Стил Бокс во всех сегментах строительства: жилищном, промышленном, гражданском и инфраструктурном Партнер вправе оказывать ЕВРАЗ Стил Бокс следующий комплекс услуг по Агентскому Договору (Форма Агентского договора Приложение № 5 к настоящему дополнению к Партнерской политике):

- Поиск потенциального Заказчика продукции ЕВРАЗ Стил Бокс, с которым ЕВРАЗ Стил Бокс мог бы заключить договор поставки продукции ФК, проведение маркетингового исследования рынка продукции в Регионе партнера, составление и передача в адрес ЕВРАЗ Стил Бокс запроса на расчет стоимости Продукции с учетом потребностей Заказчика;
- Организация и проведение Партнером переговоров с потенциальным Заказчиком, самостоятельно или с участием представителей ЕВРАЗ Стил Бокс;
- Согласование с потенциальным Заказчиком технического задания на продукцию ЕВРАЗ Стил Бокс, а также основных условий договора поставки продукции (комплектация, стоимость, сроки поставки, порядок оплаты);
- Заключение самостоятельного договора с потенциальным Заказчиком ЕВРАЗ Стил Бокс на дополнительные работы (проектирование, выполнение строительно-монтажных работ и прочее).

3.1.2. В зависимости от комплекса услуг Партнера по каждому проекту, ЕВРАЗ Стил Бокс присваивает Партнеру нижеследующие роли:

- «Партнер» и «Партнер PRO»: Партнер самостоятельно нашел Заказчика, провел переговоры с Заказчиком на поставку комплекта ФК от имени Принципала. Партнеру и Партнеру PRO может быть присвоена роль «Партнер-Подрядчик»;
- «Партнер-Подрядчик»: строительная организация привлекаемая ЕВРАЗ Стил Бокс или Заказчиком на строительно-монтажные работы комплекта ФК;
- «Агент-» - юридическое или физическое лицо, осуществляющее самостоятельный поиск Клиентов в целях реализации продукции ЕВРАЗ Стил Бокс с последующей передачей информации о Заказчике ЕВРАЗ Стил Бокс;
- «Проектировщик»: Партнер осуществляет содействие в применении продукции ЕВРАЗ Стил Бокс путем заложения её в проектную документацию своего Заказчика. Проектировщик

предоставляет ЕВРАЗ Стил Бокс информацию о Заказчике и оказывает комплекс услуг по сопровождению переговорного процесса и процесса заключения договора между Заказчиком и ЕВРАЗ Стил Бокс;

3.1.3. Роли, присвоенные Партнеру по проекту, указываются ЕВРАЗ Стил Бокс в личном кабинете Партнера на портале. Партнеру может быть присвоено одновременно по проекту несколько ролей.

3.1.4. Реализация ЕВРАЗ Стил Бокс продукции Фальцевой кровли Клиентам и Партнерам любой роли производится по утвержденному прайсу ЕВРАЗ Стил Бокс. Скидка на продукцию, предоставляемая Партнерам и Клиентам, рассчитывается от цены, указанной в прайс-листе с учетом настоящей Политики.

4. Порядок выплаты премии/вознаграждения и предоставления скидок

4.1. В зависимости от роли Партнера в соответствующем проекте Партнеру предлагаются скидки/вознаграждения/ретро-бонусы в соответствии с Приложением № 1 к настоящему Дополнению к Партнерской Политике. Размер таких скидок/вознаграждений/ретро-бонусов указан в Приложении № 1 к настоящему Дополнению к Партнерской Политике.

4.2. Скидки/вознаграждения/премии выплачиваются/предоставляются Агенту:

4.2.1. Агент- осуществивший поиск Клиента, но не прямую продажу, вне зависимости от площади проданной ФК, но не менее минимального лимита - 200 м², вправе получить агентское вознаграждение в размере 2% (два процента) от объема и стоимости проданного комплекта ФК без учета налогов и сборов.

4.2.2. Выплата агентского вознаграждения производится ЕВРАЗ Стил Бокс после завершения реализации по проекту и поступления денежных средств от Клиента в адрес ЕВРАЗ Стил Бокс в полном объеме;

4.2.3. Выплата агентского вознаграждения производится на основании подписанного между ЕВРАЗ Стил Бокс агентского договора, акта об оказанных услугах, отчета агента (приложение к Агентскому договору) и договора поставки ФК;

4.2.4. Расчет суммы выплаты производится от фактической суммы реализации проекта между ЕВРАЗ Стил Бокс и Клиентом и фиксируется в акте об оказанных услугах;

4.2.5. Выплата агентского вознаграждения производится не позднее 30 (тридцати) дней с даты подписания и передачи Акта оказанных услугах и отчета агента.

4.3. Скидки/вознаграждения/ретро-бонусы, которые могут выплачиваться/предоставляться Партнеру:

4.3.1. Партнер в праве получить скидку на комплект ФК от цены по прайс-листу компании, размещенном на официальном сайте компании <https://evrazsteelroof.ru/> на свой проект вне зависимости от площади его кровли, но не менее минимального лимита (200 м²) до **10% (десять процентов)**.

4.3.2. Партнер вправе получить агентское вознаграждение от 2 % до 5% (от двух до пяти процентов) от объема реализованной ФК, но не менее минимального лимита (200 м²), в случае заключения договора ЕВРАЗ Стил Бокс с Заказчиком на основании информации, предоставленной

Партнером. Размер агентского вознаграждения определяется ЕВРАЗ Стил Бокс в зависимости от выполненного объема годового плана продаж (10 000 м²). Порядок выплаты агентского вознаграждения производится по аналогии с ролью агента, то есть после реализации комплекта продукции ФК.

4.3.3. В случае обращения Клиента Партнера, то есть зарегистрированного на Портале ЕВРАЗ Стил Бокс за Партнером, к ЕВРАЗ Стил Бокс напрямую в целях приобретения ФК, ЕВРАЗ Стил Бокс вправе данную продажу учитывать в годовой объем продаж Партнера:

4.3.4. При условии выполнения Партнером **100%** (сто процентов) годового плана согласно заключенному партнерскому соглашению, а именно 10 000 м² ФК, Партнер вправе получить дополнительные ретро-бонусы в размере до **5%** (пять процентов) от объема и стоимости реализованной продукции ФК за год без учета налогов, сборов и иных дополнительных услуг. Выплата ретро-бонусов осуществляется в первом квартале следующего за отчетным годом.

4.3.5. При несоблюдении Партнером годового плана продаж, установленного в партнерском соглашении, размер скидок и вознаграждений, которые предусмотрены для данной роли Партнера не распространяются на следующий отчетный период.

4.4. Скидки/вознаграждения/премии выплачиваются/предоставляются **Партнеру PRO:**

4.4.1. **Партнер PRO** вправе получить скидку на комплект ФК от цены в прайс-листе компании, размещенном на официальном сайте компании <https://evrazsteelroof.ru/> на свой проект вне зависимости от площади его кровли, но не менее минимального лимита (200 м²) в размере 15% (пятнадцать процентов).

4.4.2. **Партнер PRO** вправе получить агентское вознаграждение от 2 % до 7,5 % (от двух до семи с половиной процентов) от объема реализованной продукции ФК, но не менее минимального лимита (200 м²), в случае заключения договора ЕВРАЗ Стил Бокс с Заказчиком на основании информации, предоставленной Партнером. Размер агентского вознаграждения определяется ЕВРАЗ Стил Бокс в зависимости от выполненного годового объема плана продаж (30 000 м² ФК). Порядок выплаты агентского вознаграждения производится после реализации комплекта продукции ФК.

4.4.3. В случае обращения Клиента (Заказчика) Партнера PRO (зарегистрированного на Портале ЕВРАЗ Стил Бокс за Партнером PRO) к ЕВРАЗ Стил Бокс в целях приобретения ФК, ЕВРАЗ Стил Бокс вправе данную продажу учитывать в годовой объеме продаж Партнера PRO:

4.4.4. При условии выполнения Партнером PRO **100%** годового плана продаж согласно заключенному партнерскому соглашению, Партнер PRO вправе получить дополнительные ретро-бонусы в размере до **5%** от объема и стоимости реализованной продукции ФК. Выплата ретро-бонусов проводится в первом квартале следующего за отчетным годом.

4.4.5. При несоблюдении Партнером PRO годового плана объема продаж, установленного в Партнерском соглашении, размер скидок и вознаграждений, которые предусмотрены для данной роли Партнера не распространяются на следующий отчетный период.

4.4.6. В случае если Партнеру или Партнеру PRO присвоена роль Партнера-подрядчика (строителя) он вправе получить вознаграждение в размере **3%** (три процента) за проведение качественного монтажа ФК. Размер вознаграждения рассчитывается от объема монтируемой ФК, на данном объекте без учета НДС.

4.4.7. Премия за проведения качественного монтажа выплачивается при соблюдении Партнером следующих условий:

- Партнером предоставлен полный пакет документов, подтверждающий заключение договора подряда на монтаж ФК, а именно: коммерческое предложение, договор с приложениями, являющимися неотъемлемой частью договора, из которых следует, что предметом монтажа является ФК, производителя ЕВРАЗ Стил Бокс, дополнительные соглашения затрагивающие работы),

- заключение соглашения о премии за качественный монтаж,

- заполненный в полном объеме и подписанный сторонами чек-лист (Приложение №3 к Партнерской политике). Оплата производится в следующем порядке: 2% -в течении 5 (пяти) рабочих дней с даты подписания Акта выполненных работ и предоставления иных документов, подтверждающих исполнение в полном объеме; 1% - по истечению 12 месяцев после первого платежа при наличии документов согласно Приложению №3.1 к Партнерской политике.

4.5. Скидки/вознаграждения/премии выплачиваются/предоставляются **Партнеру-подрядчику:**

4.5.1. Партнер-подрядчик заключивший договор на строительно-монтажные работы ФК производства ЕВРАЗ Стил Бокс с Клиентом вправе получить вознаграждение в размере 3% (трех процентов) от объема и стоимости смонтированной ФК без учета НДС, а также иных услуг (доставки и прочие расходы), но только при условии проведения качественного монтажа, который подтвержден соответствующими условиями.

4.5.2. Премия за проведение качественного монтажа выплачивается при соблюдении Партнером следующих условий:

- Партнером-подрядчиком предоставлен полный пакет документов, подтверждающий заключение договора подряда на монтаж ФК (коммерческое предложение, договор с приложениями, являющимися неотъемлемой частью договора, из которых следует, что предметом монтажа является ФК, производителя ЕВРАЗ Стил Бокс, а также дополнительные соглашения затрагивающие работы),

-заключение соглашения о премии за качественный монтаж, после предоставления документов,

- заполненный в полном объеме и подписанный сторонами чек-лист (Приложение №3 к Партнерской политике). Оплата производится в следующем порядке: 2% -в течении 5 (пяти) рабочих дней с даты подписания Акта выполненных работ и предоставления иных документов, подтверждающих исполнение в полном объеме; 1% - по истечению 12 месяцев после первого платежа при наличии документов согласно Приложению №3.1 к Партнерской политике.

4.6. Скидки/вознаграждения/премии выплачиваются/предоставляются Партнеру - **Проектировщику:**

4.6.1. **Проектировщик** в праве получить агентское вознаграждение в размере 2 % (двух процентов) если в ходе проектных работ для своего Заказчика (Клиента) и с его согласия, включит в проектную документацию продукцию ЕВРАЗ Стил Бокс - Фальцевая кровля, вне зависимости от её площади, но не менее минимального лимита (200м2). Одним из условий подтверждения исполнения обязательств Проектировщиком, это возможность ЕВРАЗ Стил Бокс идентифицировать

заложенную продукцию ФК в проектной документации, путем указания производителя и или иных параметров и технических условий продукции ЕВРАЗ Стил Бокс.

4.6.2. Вознаграждение выплачивается при оказании комплекса услуг по согласованию данной продукции с Заказчиком (Клиентом), получения положительного заключения экспертизы проектной документации на основании подписанного между ЕВРАЗ Стил Бокс агентского соглашения (Приложение №6), а акта об оказанных услугах, отчета агента (приложение к Агентскому договору); соглашения о размере агентского вознаграждения.

4.6.3. Выплата агентского вознаграждения производится в зависимости объема и стоимости продукции ФК заложенной в проектную документацию и проведенной реализации ФК, без учета налогов и сборов, доставки и иных оказанных дополнительных услуг.

4.7. Партнеру, для предоставления скидки, вознаграждения и ретро-бонусов необходимо согласование карточки проекта (защита/бронирование проекта(лида), Карточка проекта формируется в целях бронирования объекта за конкретным Партнером и защиты его интересов.

4.7.1. В случае взимании площадкой Портала платы за составления лида, ЕВРАЗ Стил Бокс осуществляет возмещение затрат на основании представленных Партнером документов, подтверждающих оплату (квитанция, платежное поручение и пр.)

4.8. Партнер, Партнёр PRO и Партнер-подрядчик по результатам реализации проектов обязаны предоставлять ЕВРАЗ Стил Бокс фото-видео отчет по строительству и/или доступ на объект для фото и видео съемки и право использования данного материала для осуществления рекламы своей продукции, а также в иных целях ЕВРАЗ Стил Бокс.

4.9. Для осуществления выплаты агентского вознаграждения, ретро-бонусов, а также для получения скидки на продукцию ФК необходим действующий партнерский или агентский договор.

5. ЕВРАЗ Стил Бокс вправе изменять условия настоящей Партнерской политики в одностороннем порядке, в том числе и вносить изменения в Приложение №1. Изменения к Партнерской политике подлежат размещению на официальном сайте ЕВРАЗ Стил Бокс. Партнеры самостоятельно отслеживают изменения, вносимые в Партнерскую политику.

6. Настоящее Дополнение является неотъемлемой частью Партнерской Политики, утвержденной Приказом №06-ЕСБО от 28.07.2023 генерального директора ООО «ЕВРАЗ Стил Бокс» от 28.07.2023. Иные условия Партнерской политики, не противоречащие настоящему дополнению, действуют в полном объеме.

7. Перечень приложений

- Приложение № 1 – Роли Партнеров в проектах. Скидки. Вознаграждение. Ретро-бонусы;
- Приложение № 2 - Форма Партнёрского договора для Партнера / Партнера PRO;
- Приложение № 3 – Форма Партнёрского договора для Проектировщика;
- Приложение № 4 - Форма Партнёрского договора для Партнера-Подрядчика;
- Приложение № 5 - Форма Агентского Договора;
- Приложение № 6 – Форма Агентского договора Агента-проектировщика.